

Klaus Zepuntke - Vortrag

Führung im 21. Jahrhundert

Innovation durch Rückbesinnung – Werte als GPS für Führungskräfte

In seiner fast 30-jährigen Arbeit mit Führungskräften unterschiedlichster Branchen und Hierarchiestufen hat Klaus Zepuntke beobachten können, wie unterschiedlich das Führungsverständnis – wenn überhaupt vorhanden - seiner Klienten und das daraus resultierende Führungsverhalten ist. Führung wird häufig nur top down betrachtet und das Wechselspiel im 360°-Verständnis oft schlichtweg ignoriert. Ein Großteil des Führungsspektrums wird nicht gestaltet, liegt brach. Führungskräfte richten sich in ihrer Opferrolle und Komfortzone ein und werden dafür auch noch hoch bezahlt; sie gefährden durch ihr Verhalten ganze Unternehmen oder Teile davon.

Die Veränderungsgeschwindigkeit hat enorm zugenommen, und wir benötigen Ankerpunkte, um uns als Führungskräfte orientieren zu können und anderen Orientierung zu geben. Welches könnten diese Ankerpunkte sein? Wie begegnen wir dem Teufel der Dringlichkeit? Welche Art von Gesprächen müssen wir mit wem führen? Wie fordern und fördern wir Innovation, um unser Unternehmen bzw. unsere Verantwortungsbereiche zukunftsfähig zu halten, um auch morgen noch erfolgreich zu sein?

Diese Fragen bilden das Gerüst dieses Vortrags, finale Antworten werden bewusst nicht geliefert, denn Fragen haben kein Verfallsdatum, Antworten hingegen schon.

Klaus Zepuntke - Vortrag

Ihr Coach – Redner – Moderator



Klaus Zepuntke, hat als Führungskräfte- und Persönlichkeitscoach in Europa und Nordamerika seit fast 30 Jahren Kunden aus zahlreichen Branchen betreut und dabei Unternehmen in ihren organisatorischen und Privatkunden in ihren persönlichen Veränderungsprozessen nachhaltig unterstützt und begleitet.

Durch seine branchenübergreifende und internationale Arbeit hat er ein Erfahrungswissen, das er reflektiert und konzentriert direkt an seine Kunden zurückgeben kann. Er hat die Fähigkeit, Ungesagtes zu "hören" und direkt an den Klienten zurück zu spiegeln. Das Ungesagte, was ein Unternehmen oder ein Privatkunde zunächst vermeidet anzusprechen, weist häufig den Weg vom Symptom zur Ursache, dem wahren Coaching-Thema. Dies ist nicht unbedingt identisch mit dem ist, das der Kunde ursprünglich formuliert hat.

Das KLAZEPT-Konzept ist dabei die Leitlinie seines Coachings; seine Kunden profitieren von der extremen Klarheit, frei von jeglichem Schnickschnack.

Klaus Zepuntke sorgt dafür, dass seine Kunden ihre Selbstkenntnis in einem Maße vertiefen, die es ihnen erlaubt, ihre Veränderungsziele authentisch zu erreichen und langfristig davon zu profitieren.

Seit 1989 führt Klaus Zepuntke als Geschäftsführer das von ihm gegründete Unternehmen KLAZEPT Coaching & Consulting.

Klaus Zepuntke bietet alle KLAZEPT-Dienstleistungen in Deutsch und Englisch an.

Für weitere Fragen wenden Sie sich bitte direkt an

KLAZEPT Coaching & Consulting

Klaus Zepuntke

Harkensee 2

22307 Hamburg

T: +49 40 73 44 41 09

M: +49 173 82 66 404

klaus.zepuntke@klazept.com

www.klazept.com