



Klaus Zepuntke, Gesprächspartner auf Augenhöhe – hanseatisch klar

Ich bin Klaus Zepuntke, Gründer und Geschäftsführer von KLAZEPT Coaching & Consulting. Als Führungskräfte- und Persönlichkeitscoach in Europa und Nordamerika habe ich seit fast 30 Jahren Klienten aus zahlreichen Branchen betreut. Dabei habe ich Unternehmen in ihren organisatorischen und Privatkunden in ihren persönlichen Veränderungsprozessen nachhaltig unterstützt und begleitet.

Solange ich denken kann, hat mich die Arbeit mit Menschen fasziniert. Nach meinem Studium, verschiedenen Lehrtätigkeiten im In- und Ausland und als Führungskraftetrainer, habe ich mich organisch zum Coach entwickelt. Dies zu einer Zeit, als der Begriff Coaching in Deutschland im jetzigen Sinne noch gar nicht existierte. In den USA bei der ICF (International Coach Federation), einem weltweiten Dachverband für Coaches, habe ich mich konsequent zum Coach weitergebildet. Gezielte Qualifikationen und Lizensierungen ergänzen diese.

Durch meine branchenübergreifende und internationale Arbeit habe ich ein Erfahrungswissen, das ich reflektiert und konzentriert direkt an meine Kunden zurückgeben kann. Mein Erleben unterschiedlicher Führungspersönlichkeiten und Unternehmenskulturen in verschiedenen europäischen Ländern und in den USA und Kanada hat meine Erfahrung maßgeblich geprägt.

Die Leitlinie meines Coachings

Ich habe die Fähigkeit entwickelt, Ungesagtes zu "hören" und spiegel dieses direkt an den Klienten wider. Das Ungesagte, was der Klient zunächst vermeidet anzusprechen, weist häufig den Weg vom Symptom zur Ursache, dem wahren Coaching Thema. Dies ist nicht unbedingt identisch mit dem, das der Klient ursprünglich formuliert hat.

Das KLAZEPT-Konzept ist dabei die Leitlinie meines Coachings; meine Klienten profitieren von meiner extremen Klarheit, frei von jeglichem Schnickschnack.

Ich Sorge dafür, dass meine Klienten ihre Selbstkenntnis in einem Maße vertiefen, die es ihnen erlaubt, ihre Veränderungsziele authentisch zu erreichen und langfristig davon zu profitieren.

In meinen lebendigen und interaktiven **Vorträgen** gebe ich Unternehmern, Führungskräften, Mitarbeitern und Einzelpersonen praktikable und SOFORT umsetzbare Impulse zu unternehmens- und lebensrelevanten Themen.

Ich biete alle KLAZEPT-Dienstleistungen in Deutsch und Englisch an.

MBTI® (Myers-Briggs-Typenindikator)



Der MBTI ist ein Persönlichkeitsprofil, das unsere Präferenzen abbildet und basiert auf der Arbeit von C.G. Jung. Vier Gegensatzpaare beschreiben,

- woher wir unsere Energie bevorzugt beziehen,
- wie wir die Wirklichkeit bevorzugt wahrnehmen,
- wie wir bevorzugt entscheiden und
- welchen Lebensstil wir bevorzugen.

Insgesamt ergeben sich 16 verschiedene Persönlichkeitsprofile

DISC by Thomas International



Diese Persönlichkeitsprofil Analyse beschreibt grundsätzliche Verhaltenseigenschaften einer Person, ihr Selbstbild und die Hauptmotivatoren für ihr

Handeln. Ebenso liefert der DISC Hinweise auf eine berufliche Orientierung.

The Circle Way by Peer Spirit



Der Circle (Kreis oder Rat) ist eine alte gewachsene Form miteinander ins Gespräch zu kommen. Diese moderierte Methode eignet sich für alle Formen von

Gruppen oder Teams innerhalb und außerhalb von Organisationen. Der Circle unterstützt den Schritt zum absichtsvollen Gespräch; Offenheit und Zuhören um zu verstehen sind die Kernelemente dieser Methode.